

**Intitulé du stage :**

Support aux offres (Ingénieur Avant vente)

**L'entreprise :**

SPIE Communications est une société de services en télécom et en informatique et est un des leaders en France. Forte de 2000 salariés, SPIE Communications intervient chez ses clients sur des problématiques allant des prestations de conseil à l'infogérance portant sur trois principaux domaines d'expertise : les architectures convergentes (ToIP), les architectures réseaux et sécurité, le poste de travail.

**Missions:**

Participer, en lien avec les ingénieurs commerciaux à la conception des offres et l'élaboration des réponses aux appels d'offres (LAN, WAN, offres de service (études, intégration, maintenance)) des clients de SPIE Communications, dans un rôle d'expertise technico-commerciale.

Le stagiaire sera en immersion au sein de l'activité Services, Réseaux et Infrastructures et travaillera en collaboration avec différents services internes (commerce, opérations, expertise...) et nos partenaires (Cisco, Nortel, 3Com, HP, ...) sur les cas concrets que nous soumettent nos clients (Grands Comptes).

L'ingénieur avant-vente est garant des architectures, du contenu technique des propositions commerciales et responsable des coûts de fournitures. Il assure une qualité de réponses (chiffrage, solutions techniques et forme de rendus) et de présentation des architectures, apporte un conseil dans le cadre de l'analyse des besoins clients, définit les solutions en fonction du besoin client, chiffre les solutions préconisées, rédige la partie technico-fonctionnelle et soutient ses offres en clientèle. Il est amené à faire de la veille technologique.

**Compétences :**

Connaissances des réseaux d'entreprises,  
Facultés et aisance rédactionnelles, maîtrise des outils informatiques et bureautiques,  
Capacité de travail en équipe, aisance relationnelle et faculté d'adaptation, autonomie.

**Contact :**

Sabine BERTEAU

[s.berteaud@spie.com](mailto:s.berteaud@spie.com)

01.41.46.49.91.